



Vendeur Boutique Souvenirs H/F

MISSION

BATEAUX PARISIENS recherche pour sa Boutique Souvenirs un Vendeur (H/F). Interlocuteur/rice privilégié(e) d'une clientèle internationale, vous leur offrez un service de qualité, dans un environnement à la fois accueillant et efficace.

Dans le respect des valeurs, exigences et standards qui sont nôtres, vous serez chargé(e) :

- D'accueillir, écouter, conseiller et servir la clientèle,
- De procéder à la vente et l'encaissement selon nos procédures,
- De réceptionner les produits, de les mettre en rayon selon le merchandising défini et d'assurer le réassort régulier.

Vos objectifs seront :

- D'offrir un service client de qualité afin de maximiser les ventes,
- De suivre et respecter nos procédures et standards Qualité,
- De travailler de manière active tout en veillant à la bonne tenue générale de la boutique,
- D'être polyvalent(e) et de vous adapter à un rythme pouvant être intense.

Vous contribuez de façon globale à la satisfaction de la clientèle, de par la qualité de votre travail et l'exemplarité de votre comportement.

Vous aimez la diversité et souhaitez travailler dans un cadre de travail prestigieux et original ? Rejoignez-nous !

ORGANISATION DU POSTE

Vous êtes nécessairement disponible du 06 septembre au 05 novembre 2017 inclus.

CDD saisonnier à temps complet (35h / semaine).

Horaires décalés et tournants selon le planning, incluant week-ends et jours fériés (une semaine du matin ; une semaine du soir) : 09h30-16h30 ; 16h-23h00.

2 jours de repos consécutifs en semaine.

PROFIL

Travailler dans un cadre prestigieux vous fait envie ? BATEAUX PARISIENS vous offre la possibilité d'accomplir votre fonction dans un cadre de travail privilégié : sur la Seine, en contre-bas de la Tour Eiffel !

Attiré par le relationnel client, vous justifiez d'une première expérience réussie idéalement dans la vente ou en restauration. A défaut, vous avez développé votre aisance relationnelle et fibre commerciale auprès de clients internationaux, dans une entreprise touristique de grande envergure.

De présentation soignée, vous parlez impérativement l'anglais couramment. La pratique d'une troisième langue est souhaitable.

La connaissance du logiciel MICROS est un plus.

Souriant(e) et rigoureux(se), vous êtes dédié(e) à la satisfaction clients.

Vous êtes tant reconnu(e) pour votre dynamisme que pour vos qualités commerciales et relationnelles.

SALAIRE

en €	Salaire brut de base	Prime performance	Salaire brut maximum
Salaire mensuel (temps plein)	1480.30 €	0 à 100 €	1580.30 €

Autre avantages :

- une prime « fidélité » capitalisée chaque mois et versée en fin de contrat si le salarié en respecte le terme
- Avantages en nature pour les repas
- 50% de prise en charge de l'abonnement transport
- Mutuelle d'entreprise